

Account manager buitendienst

Plusine ICT is een specialist in de IT sector

In verband met de groei van onze organisatie is er een vacature voor een account manager buitendienst met uitstekende conceptuele selling skills!

Wat houdt de functie in?

Het accent van je activiteiten ligt op het zelfstandig verkopen van onze producten en diensten aan bestaande klanten en daarnaast nieuwe klantrelaties op bouwen. Van nature zie je commerciële kansen en heb je de gedrevenheid, doorzettingsvermogen en flair om deze kansen om te zetten in opdrachten in overleg met de consultants van onze organisatie. Je adviseert je klanten over een passende oplossing en je verzorgt het offerte traject. Daarbij spelen snelheid en zorgvuldig kwalificeren een belangrijke rol. Je bent gewend multi level te communiceren en te verkopen met/aan technische en niet-technische decision makers en ICT-managers.



Welke achtergrond past daar het beste bij?

Je hebt HBO ervaring en circa 5 jaar relevante sales ervaring in projecten in de ICT-branche. Bij voorkeur beschik je over een relevant interessant netwerk. Vanzelfsprekend beschik je over goede inter-persoonlijke verbale en geschreven uitdrukkingsvaardigheden, evenals presentatie skills. Je bent in staat om te communiceren met niet technische decision-makers, ICT-professionals en het management van je klant(en).

Daarnaast heb je passie voor je klant, overtuigingskracht, ben je representatief, resultaatgericht en pro-actief, beschik je over de drive om voorop te blijven lopen in technologie. Tenslotte heb je humor, ben je ondernemend, ken je een absolute teamspirit en ben je pragmatisch.

Wat hebben wij je te bieden?

Behalve een goed salaris, een bonusregeling, een marktconform pakket aan flexibele secundaire arbeidsvoorwaarden én een inspirerende werkomgeving investeert Plusine ICT graag in jouw ontwikkeling in tijd en in budget. Van belang achten wij het opleiden van onze mensen. Je werkt tenslotte aan uitdagende state of the art projecten binnen een veelzijdige klantenkring!

Persoonlijke eigenschappen

- Zelfstarter, entrepreneur
- Hunter voor new business en farmer voor bestaande klanten
- Kunnen werken in een dynamische organisatie
- Indirect sturing kunnen geven
- Up en Cross selling zijn je niet vreemd
- Motivator

Wanneer je geïnteresseerd bent dan verzoeken wij een brief met uitgebreid curriculum vitae te mailen naar: vacatures@plusine.com

